กฎหมายไม่กั๊ก







LAW GROUP

Merger & Acquisition (M&A)

กลยุทธ์ สัญญา การเจรจาซื้อขาย และควบรวมกิจการ

Due Diligence: Finance / Legal / Tax (New Case Study)

OMEGA Worldclass

รอบ 3/2561

ชินภัทร วิสุทธิแพทย์

www.taxtanktv.com

2 - 3 ตุลาคม 2561

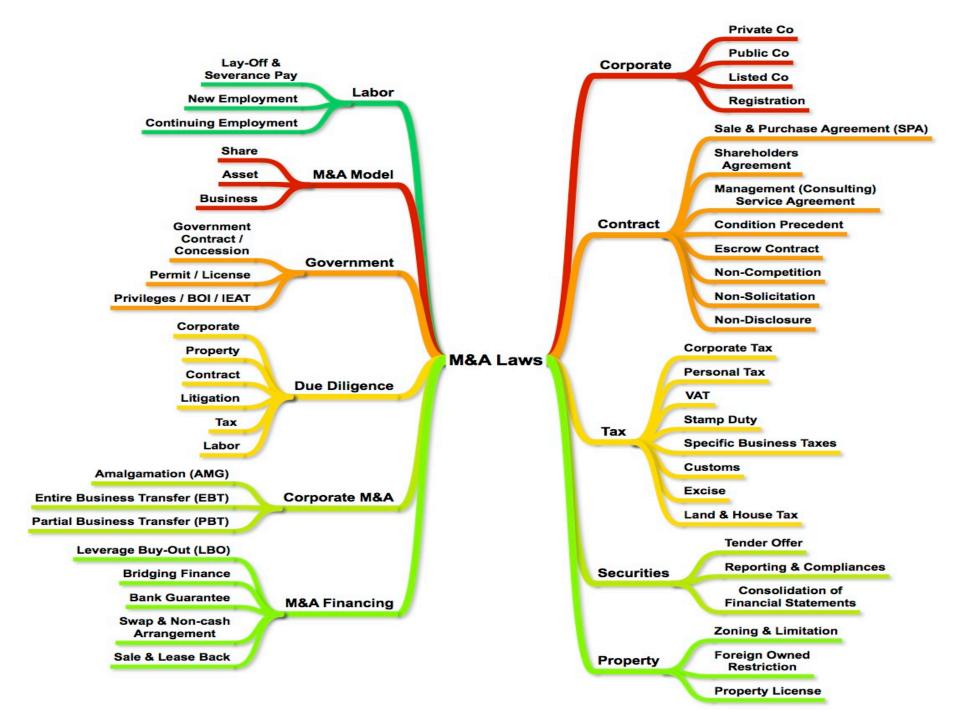


Outline

- ○M&A Overall: Investment opportunities
- OM&A Financing: Cost efficiency for M&A
- OM&A Considerations: Legal / Tax / Finance (New Case Study)
 - OAmalgamation / EBT / PBT
- OM&A Due Diligence
 - O Finance / Legal / Tax

Outline

- OM&A Contracts and Documentation
 - MOU / LOI / Non-Disclosure Agreement (NDA)
 - Sale & Purchase Agreement
 - Shareholders Agreement
 - Joint Venture Agreement



M&A Overview

1 - 2 months

Pre-M&A

M&A Model

M&A Financing

Financial Due Diligence

Legal Due Diligence

Tax Due Diligence

Business Valuation

MOU – Term Sheet

Indicative price

1 - 2 months

M&A

Share Deal

Property Deal

Business Deal

Share Purchase

Contract

Property Purchase Contract

Business Purchase Contract

Management Service Contract

2 - 4 months

Post-M&A

Shareholding Structure

BOD Structure

Employment Restructure

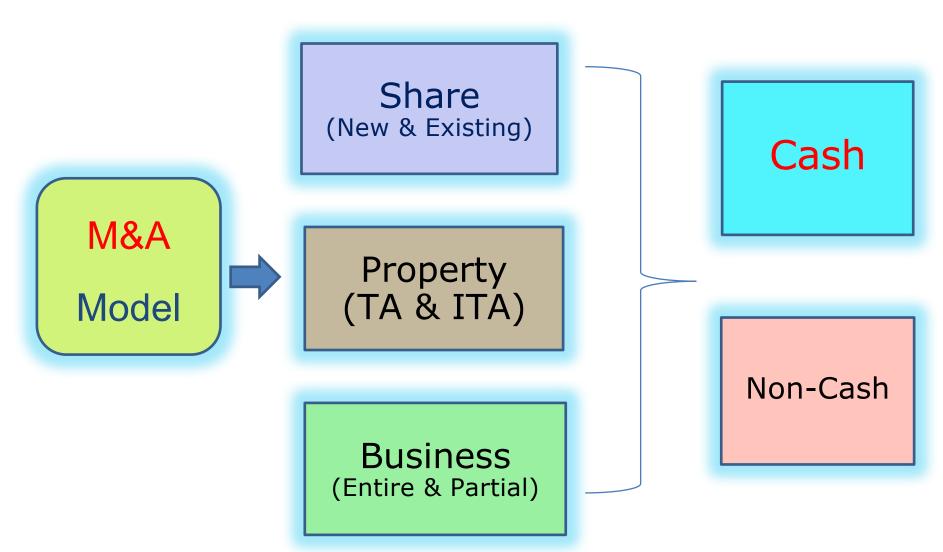
Suppliers Deal

Customers Deal

Creditors / Banks

Commercial Contracts Review

M&A Model



M&A Model

Share Deal

- Existing share: Fund in hands of seller
- New share: Fund in balance sheet of Target Co
- Asset Deal
 - Tangible asset: Operating / Support
 - Intangible asset: Brand / Formula / Customer
 Database / Distribution Channel

Case Study: Intangible Asset Deal

- Oest Brand
 - OSold out from Sermsuk to TBI
- OBireley's (Trademark / Formula / Distribution Channel)
 - Sold out to ichitan
- **OPCS** (Customer Database)
 - OPurchased from local cleaning service company in Thailand
- OBJC (Customer Database / Distribution Channel)

M&A Model

- Business Deal
 - Entire business: Asset & Liabilities (exclude employee)
 - Partial business: Selective Business Unit / Function /
 Selective employee
- JV Model
 - Existing Co: Share acquisition / Share premium
 - New Co: Control & Going concern

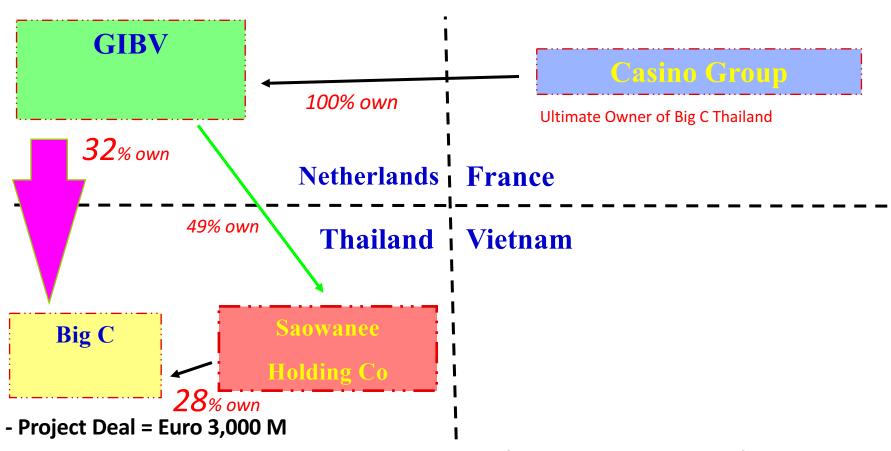
M&A Valuation

- Revenue Approach
 - Future performance & Cash present value
 - Discount Cash-flow
- Cost Approach
 - Past performance
 - Cost: Brand building / expansion / maintenance
- Market Approach
 - Comparable benchmark

M&A Valuation: Key Factors

- EBITDA (Earning Before Interest / Tax / Depreciation / Amortization)
 - Current & Future performance
 - Consider from Profit & Loss Account
- NBV (Net Book Value)
 - Past performance
 - Cost of asset (not mark to market)
 - Consider from Balance Sheet

Big C (Thailand)



- No capital gain tax payable to Thailand under DTA (Thailand & Netherlands)
- Tax payable only stamp duty on share transfer of Thai Holding Co

การวางแผนภาษี Big C

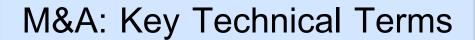
- Big C Deal: Tax Planning อย่างไร ?
- <u>Capital Gain จากการขายหุ้น</u> _ ได้รับยกเว้นภาษี
 - OSeller = Casino Group in France via GIBV
 - OSPV = GIBV in the Netherlands
 - ODouble Tax Agreement: Thailand & Netherlands
 - ุ ○ไทยเก็บภาษีจาก Gain ที่ได้รับโดย Dutch Co ไม่ได้
- <u>อากรแสตมป์จากการขายหุ้น</u> _ ได้รับยกเว้นภาษี
 - ○การขายหุ้นในตลาดหลักทรัพย์ฯ ยกเว้นอากรแส่ตมป์

M&A: Financial Planning

Leverage Buy-out

Back-to-back Transaction

Debt Push-down



LBOs: Leveraged buyout: the purchase of a company or a business unit of a company by an outside investor using mostly borrowed capital

MBOs: Management Buyout: a leveraged buyout controlled by the members of the management team of a company or a division

Bridge Financing: temporary funding that will eventually be replaced by permanent capital from equity investors or debt lenders



Debt Push Down: financial term, referring to an accepted accounting method which shifts debt from a parent company's accounts to those of a subsidiary company. It is normally used when one company acquires another

Escrow Account: Escrow generally refers to money held by a third-party on behalf of transacting parties

M&A Financing

Source & Cost of Fund



Leverage Buy-Out

Cash & Property : Share Swap

Equity Financing





M&A Financing: Source of Fund

1. Gunkul acquired 10,000 shares in 'Korat Wind Energy' (THB 432 M): Project cost 4.68 BN (B/E 2 BN / Bond 1 BN / PP & Bank loan): Various source of fund

2. WHA take over HEMRAJ (Industrial estate)

THB 22 BN: Future REIT

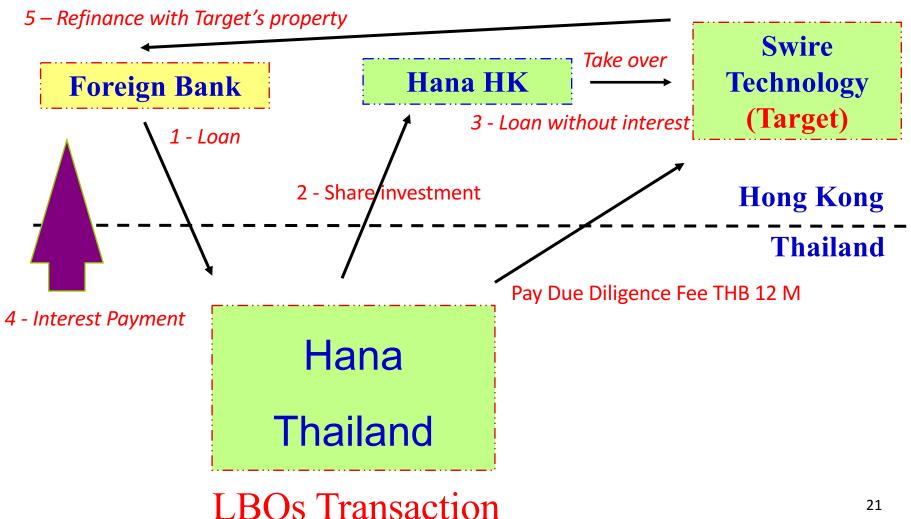


- 3. Property Perfect increased 4,700 M share to swap shares in Thai Property (GRAND): Turn share into business
- 4. Singha purchased shares (PP) in RASA THB 550 M by paying of business value of THB 7.78 BN: Backdoor listing to rename Singha Estate
- 5. Asset Bright acquired apartment business of Orchid Ville in Soi Sukhumvit 39 (THB 680 M)

LBOs via Bank

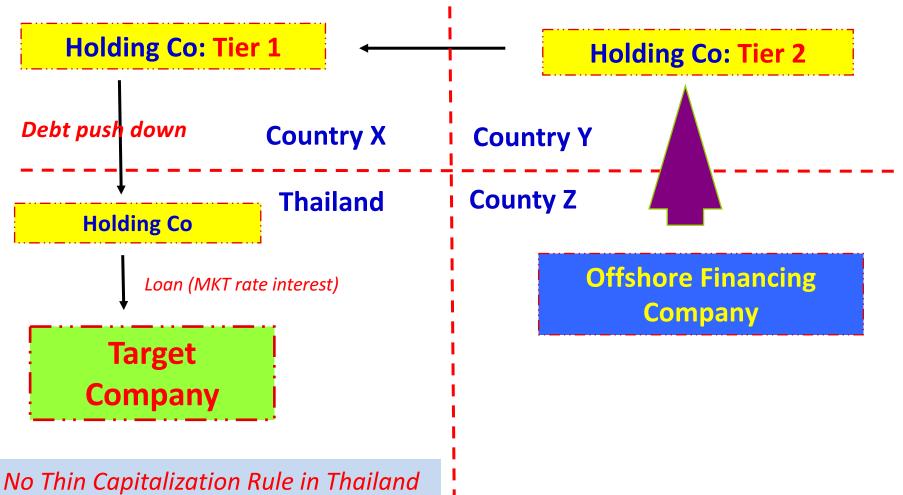
- OBack to back transaction: Maximizing cash flow management
 - Loan/guarantee pass though international commercial bank
 - No related transactions found
 - Transfer pricing mitigation
 - Additional bank interest/fee against tax saving

Hana Semi-conductor Case

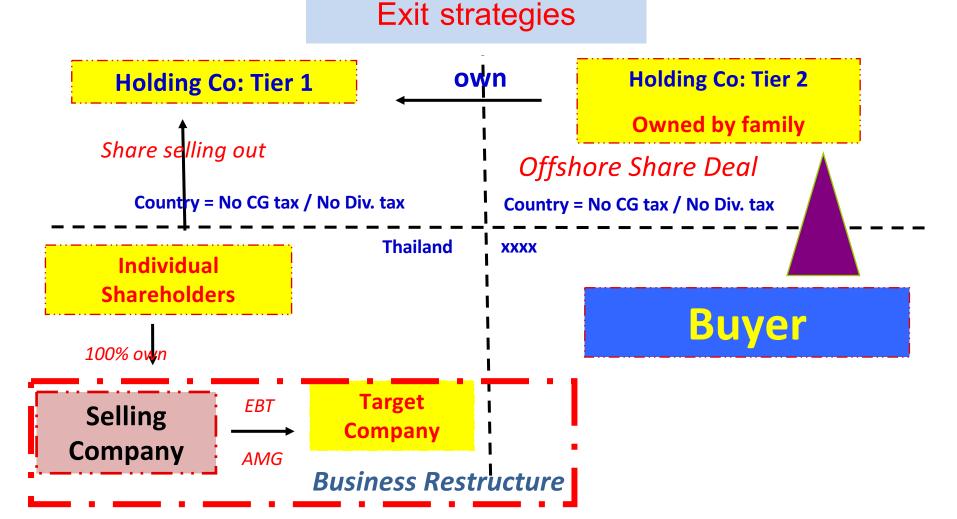


Holding structure

Debt push down

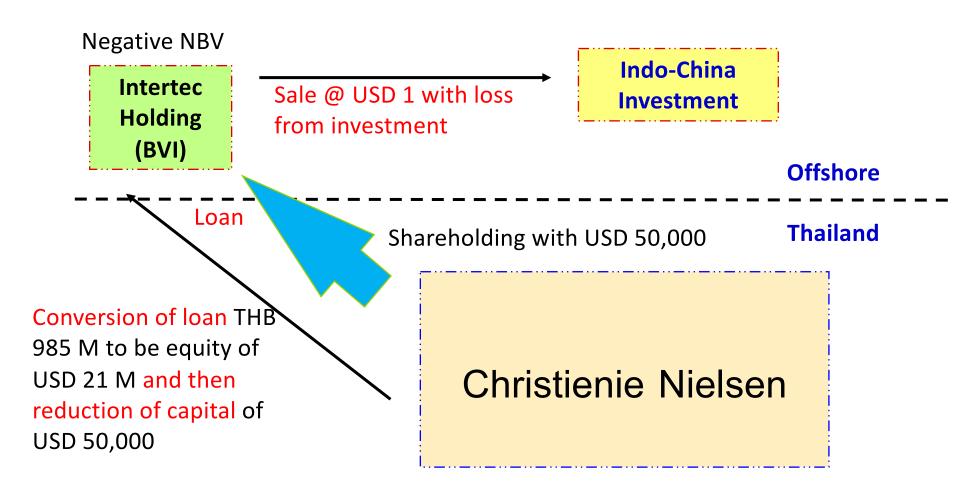


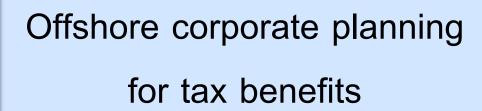
Offshore structure



Christieni Nielsen

(Loss from investment)





- ODouble tax agreement network
 - OBest treaties network: Singapore / Australia
- Offshore jurisdiction: Singapore, Labuan, Hong Kong,
 - Mauritius, Cyprus, Seychelles, Ireland
 - ONo tax on offshore source income
 - ONo dividend tax
 - ONo capital gain tax
 - OLow corporate and personal tax

M&A Strategy



Business Expansion

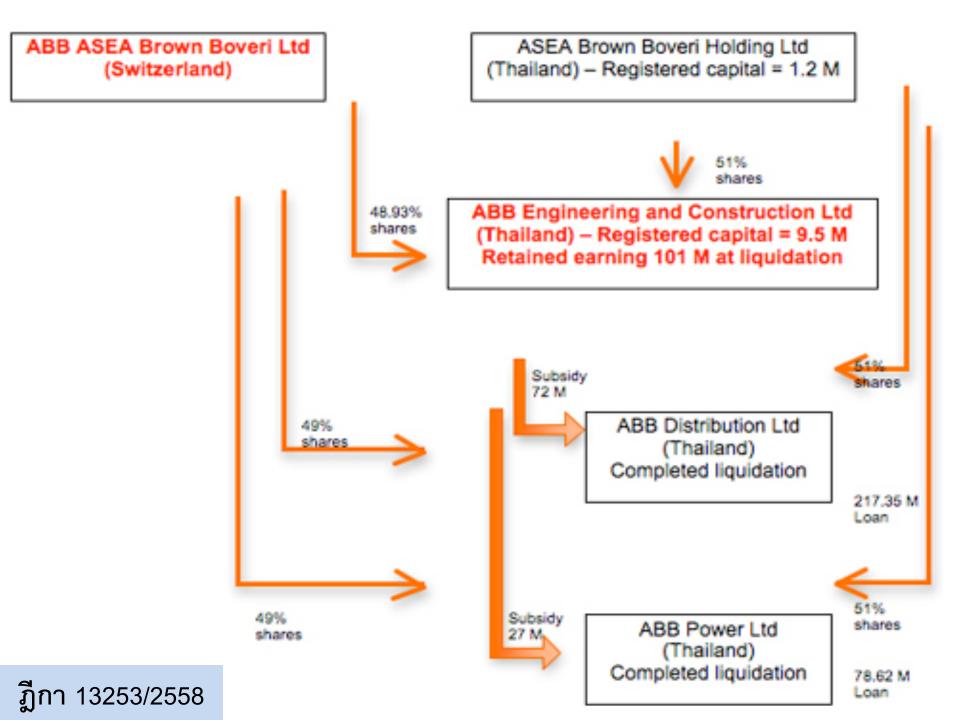
M&A Strategy

Reorganization

PTTGC / BEM / Dynasty

Diversification

BJC / Central Food / PTTOR / SST



M&A

Legal Framework
Legal Obstacles

M&A Legal Framework

- 1. Corporate law
- 2. Property law
- 3. City planning law
- 4. Environmental law
- 5. Tax law
- 6. Labor law
- 7. Securities law



Legal Obstacles

- Long term contract / Long term commitment
 - Difficult to terminate
 - Not easy to revise
- Golden parachute
 - Expensive to pay off
 - Unable to pay off

Legal Obstacles

- Negative majority (shares/voting)
 - 25% of shareholding to block major votes
- Separation of IP assets and core (fixed) asset
 - Operating company
 - Property company
 - IP company
 - Difficult to buy all assets

Legal Obstacles

- Brand and IP asset
 - Owned by Individual owner
- Golden share
 - Voting rights on key decision issues
- Labor union
 - Bargaining power / Check and balance





- Employees Stock Options
- Power of employees
- Various disputes and court cases
 - Property case / Corporate case
 - Financial case / Trading case
 - Corporate case / Personal case

Louis Vuitton

รวมทุกอย่างไว้ในบริษัทเดียว

รุ่น 1 ผลิตก

ผลิตกระเป๋าสัมภาระ

รุ่น 2

คู่แข่งเพิ่มขึ้น / เริ่มติด "แบรนด์"

รุ่น 3

ผลิตถุงหนังใส่แชมเปญ / เพิ่มประเภทสินค้า

รุ่น 4

ทายาท "หญิง" นำเขยมาช่วยงาน / เข้าตลาดหลักทรัพย์

เขย นำ "มืออาชีพ" มาช่วยงาน / มืออาชีพ Take Over แบบ MBO

คดีพิพาทเรื่องหุ้นในศาล / ครอบครัวสูญเสียอำนาจควบคุม

ปัจจุบันมีสมาชิกในครอบครัว เป็นลูกจ้างบริษัท บริษัทครอบครัว



บริษัทในตลาดหลักทรัพย์ แต่ไม่ได้วางแผน Brand ไว้ ล่วงหน้า / นามสกุลจึงถูกซื้อ

LVMH อยู่ในจุด OBM จึงควรแยก Brand ออกมาเพื่อ Anti-take over



TAX TANK TV

TaxTank

http://www.taxtanktv.com



ก่อน "<mark>ชื่อกิจการ" ควร " ตรวจ</mark>สอบกิจการ" (Due Diligence) เพื่อค้นหา " ด้านต่าง ๆ ผลที่ได้จาก Due Dilic คือ dentify / Quantify /

Rectify หากความเสี่ยง<mark>ใดแก้ไขไม่ได้จะเป็น Deal Breaker และมักจะเป็น l</mark> เสมอ ส่งผลให้การซื้อขายกิจการนั้นล้มเหลว

Identify

Quantify

Due Diligence

Rectify

Negotiation

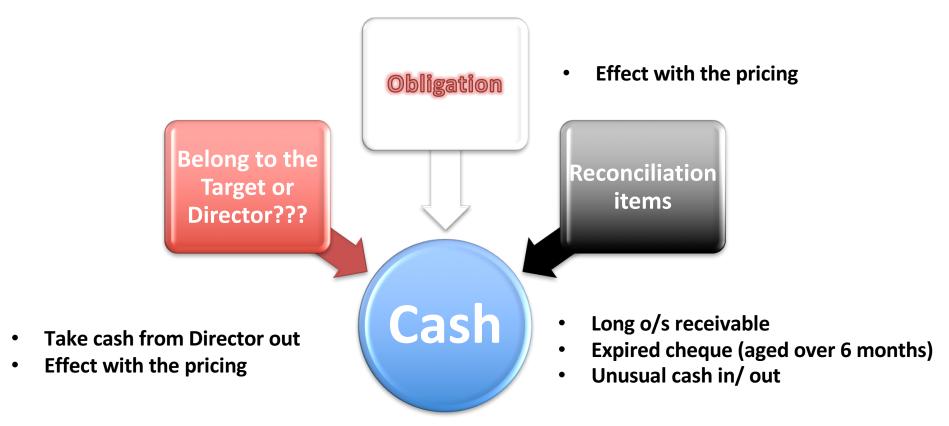


Pre-M&A: Step-by-step

Finance Due Diligence

- 1. Account receivables: Local & Offshore parties
- 2. Account payable: Real & Fraud transactions
- 3. Fixed assets: Personal & Corporate use
- 4. Cash: Siphon & Off-record
- 5. Financial control and internal audit
- 6. Case study

Analysis of quality of assets



Account Receivables

Analysis of quality of assets

Aging analysis

Collection management

Accounts receivable

Provision

- Potential uncollectible debt
- Effect to the pricing

Contracts

- One time customer or committed term of the agreement
- Relationship with the contracts

Inventory

Analysis of quality of assets

Aging profile / Obsolete items

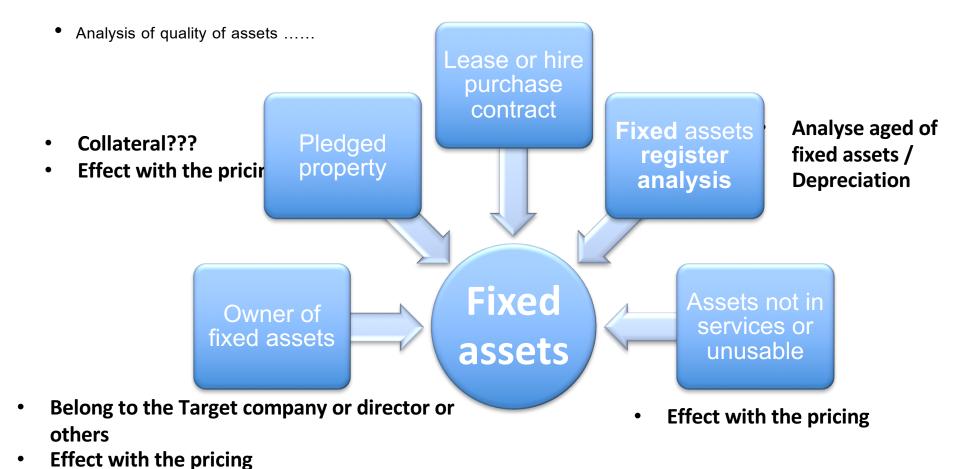
Effect to the pricing

Inventory

Control management

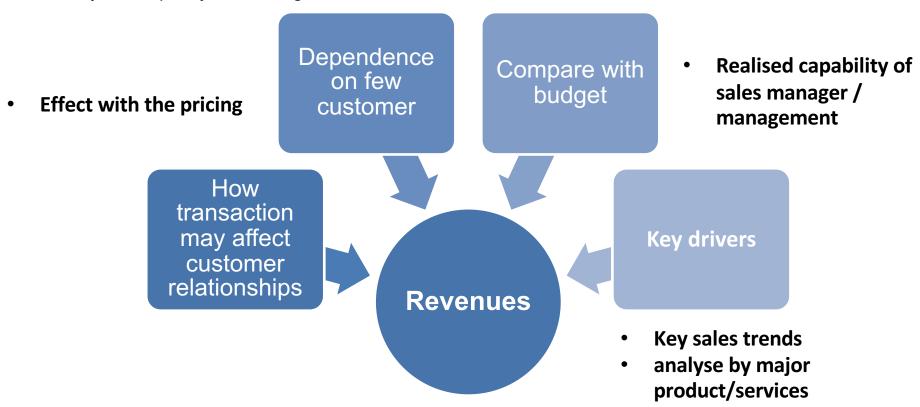
- Excessive => Junk cost
- Deficient => lack of opportunity to sell products

Financial Due Diligence Fixed Assets



Revenue

Analysis of quality of earnings...



OPEX / Margin

Analysis of quality of earnings......

Gross margin by product compare with budget

Analyse for the variance

Analyse cost of goods sold / cost of sales by product / component

Supply contracts

Analyse the fluctuation / trend: Advertising, maintenance i.e.

Operating expenses /
Gross
margin

Purchasing power

Case Study

BUYER

SELLER / TARGET

Dairy: Big diary company in

Thai diary company

Netherland

Same industry between buyer and seller

Focus on:

- Operating performance
- Customer of Target
- Machinery
- Brand
- Liabilities

Case Study

BUYER

SELLER / TARGET

Thitikorn Pcl (Consumer Cetelem (Thailand) Ltd.

finance)

Seller stopped operating the operation before acquisition

Focus on: Hidden liabilities – must be clear after

acquisition



Case Study

BUYER

SELLER / TARGET

Hotpot PCL

Daidomon PCL

Acquired assets

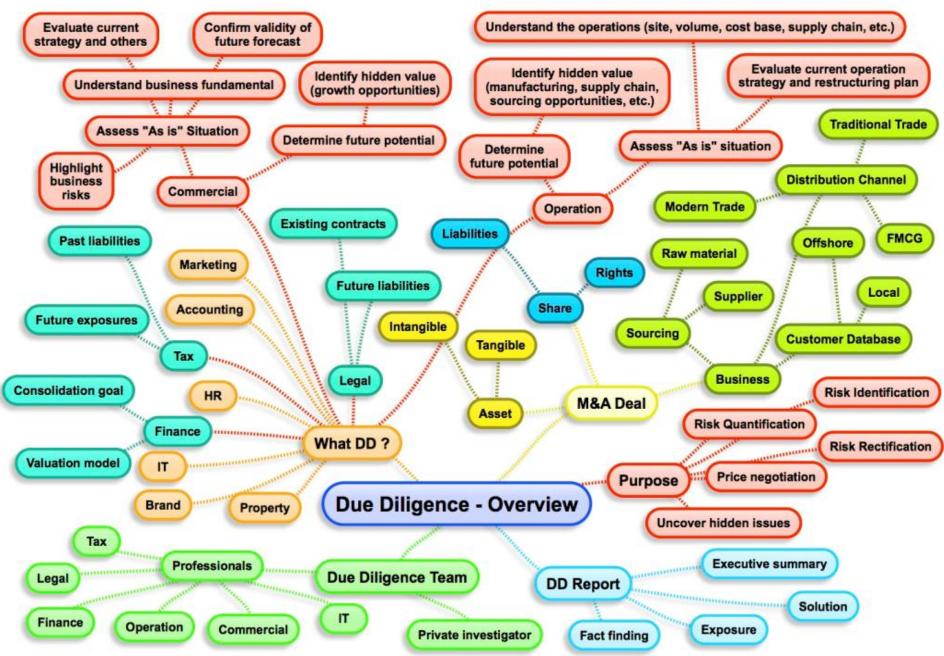
Focus on: Leasehold (name of leasee) / fixed assets / brand and sauce formula/ Deposits (recoverable)

Private Equity Fund

Logistic company

Focus on: Operating performance / Fixed assets / Licenses /

Liabilities and hidden liabilities



Pre-M&A: Step-by-step

Legal Due Diligence

Legal due diligence

Real property vs. Intellectual property

- Legal due diligence: Legal diagnosis
 - —Legal DD
 - Corporate: Share / Director / Shareholder / BOI / Business License
 - Property: Mortgage / Encumbrances / Right of way /
 Property License
 - Contract: Business contracts / Related transaction /
 Loan
 - <u>Litigation</u>: Civil / Criminal / Administrative liabilities

Contract due diligence

Active ve Expiring contracte

	Active vs. Expiring contracts				
Co	ontracts X-ray	Points of concerns			
Long term contract		- Automatic expiration			
		- Renewable action			
		- No termination clause			

Condition precedent (CP) Contract activation - Completion of CP

Condition subsequent Contract termination (CS) What part of contract / Outside contract

Event of default

Failure of CP

Waive or not

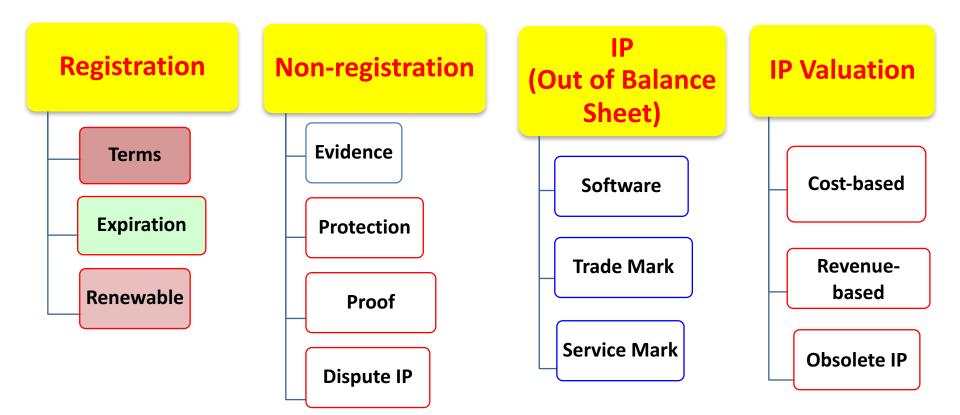
Contract due diligence

Active vs. Expiring contracts

Contracts X-ray	Points of concerns
Confidentiality	Scope of confidential informationPeriod of non-disclosureSurvival conditions
Termination rights	Termination with causeTermination without cause
Contingent liabilities	Off-balance sheetPersonal liabilities
Non-exit contracts	 Failure of CP Waive or not

IP due diligence

Hidden assets vs. Future infringement



License due diligence

Government license vs. Business license

- Licensing agreement
 - Monopoly ?
 - Open or closed source ?
- Validity of government license
 - Specific license (not allow to transfer)
 - Disqualified license (when transfer the share ownership)
- Renewable license and fee increasing

Litigation due diligence

Contingent dispute vs. Court battle

- 1. Court search
 - 1. Civil court / Criminal court
 - 2. Bankruptcy court
 - 3. Labor court / IPIT court / Tax court
 - 4. Administrative court
- Dispute out of court: Insurance / Consumer Protection

Legal exposures

Noodle restaurant (case 1)

- Factory located on 'Green Zone' under the City Planning law
 - Exposure = Remove

Samui hotel (case 2)

- 'Buildings' located on 'Restricted Zone' under the local construction law
 - Exposure = Remove

Legal exposures

Samui hotel (case 3)

- Buildings' located on 'Restricted Zone' under the local construction law
 - Exposure = Remove

Renewable garbage factory (case 4)

- Location and surrounding area
 - Exposure = Validity of land acquisition





- 184 pieces of land
 - Exposure = National Conservable Forest/ Valid land title deed

Pre-M&A: Step-by-step

Tax Due Diligence

What tax areas?

- 1. Corporate tax
- 2. Personal tax
- 3. Withholding tax / Local / Cross-border
- 4. VAT
- 5. Specific business tax (SBT)
- 6. Stamp duty
- 7. Land and House Tax
- 8. Customs / Excise / Provincial tax

Tax exposures: Deal breaker?

- 1. Tax exposure is not a deal breaker
- 2. Tax risk identified
- 3. Tax risk control
- 4. Tax risk minimization
- 5. Tax risk expiry: 2 / 5 / 10 years
- 6. Uncountable tax risks

Tax exposures: VAT

Trial equipment (Case 1)

- The company provided trial equipment amount of 43 MB to its customer without charging any compensation and recorded it as an expense in the income statements
 - Tax exposure for corporate income tax = 13 MB
- RD will consider that the company sells the trial equipment to the client
- Required to submit the VAT liability to the RD
 - Tax exposure for VAT = 9 MB

Tax exposure: WHT

Offset and related transaction (Case 2)

- A Thai subsidiary company (hotel in Phuket) borrowed fund from its offshore parent company
- The interest shall be accrued without actual payment
- The parties agree to convert the loan and accrued interest to be a principal in a new loan agreement without actual repayment
- Tax exposures would be approximately Baht 30 M
- What is the source of tax risks?

Tax exposure: WHT

Offset and related transaction

Tax analysis

- Payment of interest to offshore lender not carrying on business in Thailand is subject to withholding tax 15% (Section 70 of the Revenue Code)
- Any payment of interest is actually made in this case?
- What if compound interest agreed by the parties to be a principal for subsequent interest calculation?
- What basis shall apply for withholding tax?
 - -Cash basis OR accrual basis

Tax exposure: VAT / PE

Subsidized fund (Case 3)

- A Thai subsidiary company (construction business) derives the subsidy fund (THB 490 M) from its offshore parent company
- Purpose of the subsidy is to assist the financial crisis of the
 Thai Co
- Thai Co is required to seek and notify the business opportunities in Thailand to its parent company
- Tax exposures would be approximately Baht 137 M
- What is the source of tax risks?

Tax exposure: VAT / PE

Subsidized fund: Tax analysis

- OPure subsidy: no need any consideration and no repayment
- Olf not, it would be regarded as a provision of service
- OWhat are tax consequences?
 - OVAT payable, penalty, surcharge
 - OCorporate income tax and PE issues (secure business & non-independent agent)?
 - OStamp duty: Hire of work?

Tax exposure: WHT

Software and royalties transactions (Case 4)

- A Thai retail business entered into the software and system licensing agreement with the Singapore branch of German company
- The software and system licensing is to provide the service in respect of the bar code reader and scanning, stock counting, cashier and payment system in all branches
- Withholding tax deducted by the Thai company was the rate of 15% under the double tax agreement between Thailand and Singapore

Tax exposure: Stamp Duty

Open-ended Service contract (Case 5)

- Thai advertising company
- Open-ended service contract with many customers
- Stamp duty 0.1% on contract value but no fixed value
- The Revenue Department adopted the output VAT report as the value of contracts
- THB 10,000 M is the value of contract under tax audit
- Tax exposure is 0.1% of THB 10,000 M = THB 10 M + dutiable penalty 6 times = THB 60 M

Tax exposure: WHT

E-Payment Service (Case 6)

- Withholding tax on 'royalties' remitted to HK bank account
- Contractual party is unclear for entity incorporation (HK or Taiwan)
- HK DTA used to deduct WHT but not reconfirm with company registration and incorporation certificate
- Tax exposures are unidentified and unclear
- Escrow agent freezes the partial sale proceeds within 2 years.

M&A

Corporate & Tax Planning

AMG: Amalgamation

EBT: Entire Business Transfer

PBT: Partial Business Transfer

ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา ตั้งแต่ปี 2560

DIAGDIE 2000			
เงินได้พึงประเมิน	อัตราภาษี (ก้าวหน้า)		
0 - 150,000	ยกเว้น		
150,001 – 300,000	5%		
300,001 - 500,000	10%		
500,001 - 750,000	15%		
750,001 — 1,000,000	20%		
1,000,001 - 2,000,000	25%		
2,000,001 - 5,000,000	30%		
5,000,001 บาทขึ้นไป	35%		

ภาษี+ค่าใช้จ่าย เมื่อโอนที่ดิน	บุคคลธรรมดา	บริษัท
ภาษีเงินได้	5 – 35 % ของ <u>ราคาประเมินราชการฯ</u> แม้ว่า จะขายสูงกว่าหรือต่ำกว่า / หักด้วย ค่าใช้จ่าย เหมาตามอายุการถือครองที่ดิน (พรฎ. 165) (มติ ครม. 18 ต.ค. 2559 จะแก้ไข "ฐาน ภาษี" ให้ใช้ "ราคาซื้อขาย" หรือ "ราคา ประเมิน" แล้วแต่อย่างใดจะสูงกว่า)	_1 % ภาษีหัก ณ ที่จ่าย ของ <u>ราคา</u> ชื <u>้อขาย หรือ ราคาประเมินฯ</u> แล้วแต่อย่างใดจะสูงกว่า _20 % ของกำไรสุทธิ _10% ของเงินปันผล (10% ของ 80) _อัตราภาษีที่แท้จริง = 28%
ภาษีธุรกิจเฉพาะ	3.3 % ของ <u>ราคาซื้อขาย</u> หากถือครองไม่เกิน 5 ปี) _ ถือครองที่ดินเกิน 5 ปี ได้รับยกเว้น หากถือครองในนาม "คณะบุคคล" หรือ ประกอบกิจการ ไม่ยกเว้นภาษีธุรกิจเฉพาะ	3.3 % ของ <u>ราคาซื้อขาย</u> (ไม่คำนึงถึงอายุการถือครอง)
อากรแสตมป์	0.5 % ของ <u>ราคาซื้อขาย</u> (ได้รับยกเว้น หากเสียภาษีธุรกิจเฉพาะ)	0.5 % ของ <u>ราคาซื้อขาย</u> (ได้รับยกเว้น)
ค่าธรรมเนียม โอนที่ดิน	2 % จาก <u>ราคาประเมินฯ</u>	2 % จาก <u>ราคาประเมินฯ</u> ⁷³

เปรียบเทียบภาษีบุคคล / บริษัท

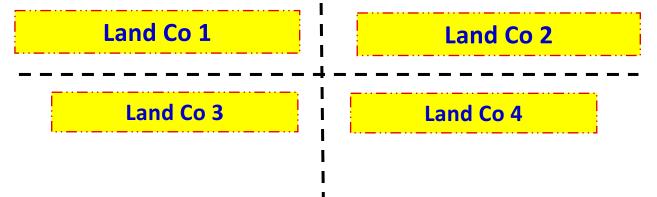
ภาระภาษี	บริษัท	บุคคล	คณะบุคคล หสม.
กำไร / เงินได้สุทธิ	100	100	100
ภาษี (อัตราภาษี %)	20	5 – 35	5 – 35
เงินปันผล / ส่วนแบ่ง	80	65	65
ภาษี _ รอบสอง	8	-	5 – 35 %
เหลือ	72	-	42 74

ควบบริษัท / โอนกิจการทั้งหมด

ควบบริษัท 4 แห่งให้เหลือ 1 แห่ง



บริษัทผู้ชื้อ



ที่ดินแปลงนี้ พ่อซื้อเมื่อ 20 ปีที่แล้ว 25 ล้านบาท / ปัจจุบัน 4,000 ล้านบาท

- 1. ควบบริษัท ยกเว้นภาษีทั้งหมด / ไม่ต้องเสียค่าธรรมเนียมโอนที่ดิน
- 2. ควบบริษัท มีผลให้ "สิทธิ" และ "หน้าที่" โอนไปโดยผลของกฎหมาย / ใบอนุญาตต่าง ๆ โอนไปด้วย

Case Study: ควบบริษัท

ฎีกาที่ 7055/2560

- ○การควบบริษัทจำกัดเข้ากัน _ ป.พ.พ. มาตรา 1243
 บัญญัติว่า บริษัทใหม่นี้ย่อมได้ไปทั้งสิทธิและความรับผิด
 บรรดามีอยู่แก่บริษัทเดิมอันได้มาควบเข้ากันนั้นทั้งสิ้น
- ○โจทก์จึงสามารถนำระยะเวลาการจ่ายเงินสมทบของ บริษัทเดิมก่อนการควบรวมบริษัทมาคำนวณระยะเวลา ต่อเนื่องได้

Case Study: ควบบริษัท

ฎีกาที่ 5324/2542

- ○การควบบริษัทจำกัดเข้ากันมีผลให้บริษัทใหม่ได้ไปทั้งสิทธิ และความรับผิดบรรดามีอยู่แก่บริษัทเดิมอันได้มาควบเข้ากันเท่านั้น
- ○แต่การควบบริษัทจำกัดเข้ากันมิใช่เป็นเรื่อง การแปลงหนี้ใหม่ด้วยการเปลี่ยนตัวเจ้าหนี้

Case Study: ควบบริษัท

ฎีกาที่ 5324/2542 (ต่อ)

- ○ทั้งการควบบริษัทจำกัดเข้ากัน กฎหมาย
 บัญญัติเฉพาะแต่เจ้าหนี้ของบริษัทเท่านั้นที่
 บริษัทจะต้องบอกกล่าวให้ทราบและให้โอกาส
 คัดค้านการควบบริษัท
- ○แต่ไม่มีบทบัญญัติกฎหมายใดบังคับว่าจะต้องได้รับความยินยอมจากผู้เป็นลูกหนี้ก่อน

ควบบริษัท ในตลาดหลักทรัพย์

OPTTGC

OPTTOR + PTT Chemical

OBEM

OBECL + BMCL

ภาษี / ค่าธรรมเนียมฯ (ราคาประเมิน 1,200 ล้าน)	คำนวณภาษีปกติจาก ราคาขาย 4,000 ล้านบาท	จำนวนเงินที่บริษัทที่ดินต้อง เสียภาษี
ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา	5 – 35% (หากขายหุ้น)	1,390,000,000
ภาษีเงินได้บริษัท	ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 1%	(40,000,000)
ภาษีมูลค่าเพิ่ม	ไม่มี	-
ภาษีธุรกิจเฉพาะ	3.3 %	132,000,000
อากรแสตมป์	ไม่มี	_
ค่าธรรมเนียมโอนที่ดิน	2 %	24,000,000
กำไรบริษัทจากการขายที่ดิน	4,000 – 25 – 132 – 24	3,819,000,000
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	20% (-40,000,000)	723,800,000
10% ของเงินปันผล	3,095,200,000	309,520,000
รวมภาษีทั้งสองระดับ		1,033,320,000

การ "โอนกิจการทั้งหมด"

EBT (Entire Business Transfer)

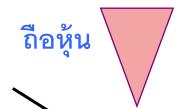






หุ้นใหม่ เพิ่มทุน





Business & Share Swap

EBT



ผู้รับโอน (ผู้ชื้อ)

เป็นเจ้าของกิจการ ภายหลังรับโอน กิจการ

- 1. โอน สินทรัพย์ / หนี้สิน ไปทั้งหมด
- 2. ราคาโอน = ราคาตลาด
- 3. ต้องจดทะเบียนเลิกบริษัท

- 1. ออกหุ้นใหม่ swap กับกิจการผู้ขาย
- 2. ราคารับโอน = ราคาตามบัญชีของผู้โอ_งุน
- 3. ผู้ถือหุ้นของผู้ขายไปถือหุ้นในบริษัทผู้ซื้อ

ภาษี / ค่าธรรมเนียมฯ	โอนกิจการทั้งหมด	โอนกิจการ	ควบบริษัท
	(EBT)	บางส่วน (PBT)	(AMG)
ภาษีเงินได้บุคคล	ยกเว้น	-	ยกเว้น
ภาษีเงินได้บริษัท	ยกเว้น	-	ยกเว้น
ภาษีมูลค่าเพิ่ม	ยกเว้น	ยกเว้น	ยกเว้น
ภาษีธุรกิจเฉพาะ	ยกเว้น	ยกเว้น	ยกเว้น
อากรแสตมป์	ยกเว้น	ยกเว้น	ยกเว้น
ค่าธรรมเนียมโอนที่ดิน	2 %	2 %	ยกเว้น
หมายเหตุ	ไม่สามารถนำ Tax Loss ของ <u>บริษัทที่โอน</u> หรือควบ		
	กัน มาใช้ได้ / แต่ไม่ห้าม Tax Loss ของ <u>บริษัทที่รับ</u>		
	<u>โอน</u>		82

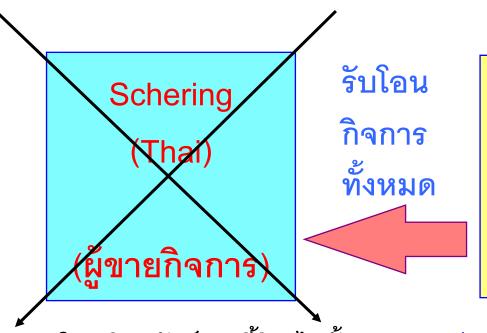
ข้อควรระวัง กรณี EBT

- Dilution Effect in Listed Co after EBT
- Pricing of share in the SET (not match with the selling price)
- Silent period of new share (Private Placement)
- Time constraints: Shareholder / Corporate Registration
- Paper works: SPA / Government Documents
- Transaction costs: Advisor / Government Fee / Others
- Government Agencies: DBD / DOL / RD

การ "โอนกิจการทั้งหมด"

Schering (Thai) EBT to Bayer (Thai): Case

Entire Business & New Share Swap



Bayer (Thai)

(ผู้ซื้อกิจการ)

เป็นเจ้าของ กิจการ ภายหลังรับ โอนกิจการ

- โอน สินทรัพย์ / หนี้สิน ไปทั้งหมด
- 2. ราคาโอน = ราคาตลาด + Goodwill
- 3. ต้องจดทะเบียนเลิกบริษัท

- 1. ออกหุ้นใหม่ swap กับกิจการผู้ขาย
- 2. ราคารับโอน = ราคาตามบัญชีของผู้โอน
- 3. ผู้ถือหุ้นของผู้ขายไปถือหุ้นในบริษัทผู้ชื่อ

Goodwill Evaluation

- OGoodwill อะไร ? Goodwill Evaluation
- OGoodwill: Accounting (TFRS #51) / Law / Tax
- ⊖ความเชื่อมโยง กับ Book Value / Fair Market Value
- ○Goodwill ในการซื้อขายกิจการ (M&A)
- OSchering EBT (Entire Business Transfer) to Bayer (ฏีกา 8943/2560)
- ○No EBT tax exemption !!!

EBT Case Study in SET

- OSEAOIL acquired (EBT) Sunny Phum Co. Ltd = THB 188 M
 - 10 solar power plant
 - 1 solar power plant management business
- OSIAMRAJ acquired (EBT) Techtronic Holding = THB 313.45 M
 - Cash = THB 45 M
 - New Share (PP) = THB 268.45 M

EBT Case Study in SET

- OSikarin (SKR) acquired (EBT) Sikarin Hadyai Holding = THB 1,475,555,485
 - Share of SKHY (Sikarin Hadyai) 41,170,499 shares
 - olssuing New Share (PP) = THB 1,475,555,485
- OCPL acquired (EBT) Pangolin Safety Products = THB 530,995,211.76
 - New Share (PP) = 15,489,942 shares (THB 34.28 per share)

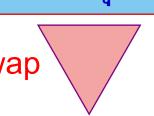
การวางแผนภาษี โดยใช้ "บริษัทขาดทุน"



ผู้ถือหุ้นของผู้ขาย



ห้นใหม่ เพิ่มทุน

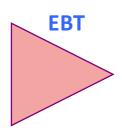


ก่อนขายหุ้น

ถือหุ้น

Business & Share Swap





(ผู้ซื้อ)

เป็นเจ้าของกิจการ ภายหลังรับโอน กิจการ

- โอน สินทรัพย์ / หนี้สิน ไปทั้งหมด
- ราคาโอน = ราคาตลาด
- ต้องจดทะเบียนเลิกบริษัท 3.

- ออกหุ้นใหม่ swap กับกิจการผู้ขาย
- ราคารับโอน = ราคาตามบัญชีของผู้โอน
- ผู้ถือหุ้นของผู้ขายไปถือหุ้นในบริษัทผู้ซื้อ

การวางแผนภาษี โดยใช้ "บริษัทขาดทุน"

ข้อควรระวังในการใช้ "บริษัทขาดทุน"

- "ผลขาดทุนทางภาษี" ใช้ได้ไม่เกิน 5 ปีภาษี
- ใช้ "ผลขาดทุน" ในกิจการประเภทเดียวกัน
- น้ำ "ผลขาดทุน" ของ "บริษัทผู้ขาย" มาใช้ไม่ได้
- ต้องใช้ "ผลขาดทุน" ของ "บริษัทผู้ซื้อ"
- "ผลขาดทุนทางภาษี" ต้องดูจาก "แบบ ภงด. 50" _ ดู
 จาก "งบการเงิน" ไม่ได้

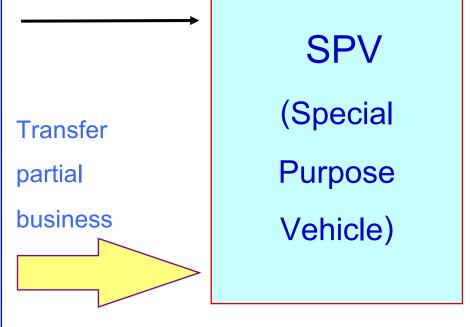
การโอนกิจการบางส่วน

Partial Business Transfer – PBT

- 1. Set up New Co to be IPO Co
- 2. Hold share to be associate companies
- 3. PBT: Exemption on VAT, SBT, SD

Existing Co Selective BU (Spin-off)

Own shares over 50% at least 6 months



NAV of SPV not less than Value of PBT

Tax incentives for M&A:

Partial Business Transfer (PBT)

ratial business transfer (LDT)		
Seller	Buyer	
•Must be associate companies (25% shareholding); or	•Must be associate companies(25% shareholding); or	
•Hold shares over 50% longer than 6 months	Hold shares over 50% longer than 6 months	
•Asset under PBT must be the asset in the business and not the sale of asset under the ordinary course of business	•Net asset value of buyer not less than the value of asset under PBT	
 Notices to the Revenue Department within the time required 	 Notices to the Revenue Department within the time required 	

Case Study: BCPG

Partial Business Transfer – PBT

Bangchak

Renewable

Energy

Asset + Project

(Spin-off)

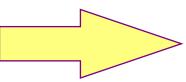
Own shares over 50% at least 6 months

BCPG

To

IPO

Transfer partial business



NAV of SPV not less than Value of PBT

Case Study: PTTOR



PTT

Operation & Retail

Asset + Business

(Spin-off)

Own shares over 50% at least 6 months

Transfer

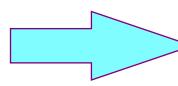
partial

business

PTTOR

To

IPO



NAV of SPV not less than Value of PBT

หนีภาษี = ฟอกเงิน

กฎหมายใหม่นี้ (พรบ. ฉบับที่ 45) _ <mark>มีผลใช้บังคับ 2 เมษายน</mark> 2560

ผลที่ตามมา คือ <u>ผู้กระทำความผิดมีหน้าที่เสียภาษี</u> หรือ <u>นำส่ง</u> <u>ภาษี</u> และความผิดนั้นเกี่ยวกับ (จำนวนเงินภาษี)

- 1. <u>จำนวนเงินภาษีที่หลีกเลี่ยงหรือฉ้อโกงตั้งแต่ 10 ล้านบาทต่อปี</u> <u>ภาษีขึ้นไป</u> หรือ
- 2. <u>จำนวนภาษีที่ขอคืน</u> "โดยความเท็จ" "โดยฉ้อโกง" หรือ
 "อุบาย" หรือ "วิธีการอื่นใดทำนองเดียวกัน" <u>ตั้งแต่ 2 ล้านบาทต่อ</u> **จ**ีไภาษีขึ้นไป และ

หนีภาษี = ฟอกเงิน

- 3. ผู้มีหน้าที่เสียภาษี หรือ นำส่งภาษี <u>ได้กระทำใน</u> <u>ลักษณะเป็น "กระบวนการ" หรือ "เป็นเครือข่าย" โดย</u> <u>สร้างธุรกรรม</u>อันเป็นเท็จ หรือ <u>ปกปิด</u>เงินได้พึงประเมิน หรือรายได้ _ เพื่อหลีกเลี่ยงหรือฉ้อโกงภาษี _ และ
- 4. มี<u>พฤติกรรมปกปิดหรือซ่อนเร้นทรัพย์สิน</u>ที่เกี่ยวกับ การกระทำความผิด _ เพื่อมิให้ติดตามทรัพย์สินนั้นได้
- 5. ให้ถือว่าความผิดดังกล่าวเป็น "ความผิดมูลฐาน" ตามกฎหมายฟอกเงิน

หนีภาษี = ฟอกเงิน

6. อธิบดีกรมสรรพากร ต้องส่งเรื่องไปยัง <u>สำนักงาน ปปง.</u> ตาม ความเห็นชอบของ "คณะกรรมการพิจารณากลั่นกรองความผิด ทางภาษีอากรที่เข้าข่ายความผิดมูลฐาน"

กรณีนี้ Taxpayer / ผู้มีหน้าที่หักภาษี ณ ที่จ่าย / Tax Advisor ต้อง เพิ่มความระมัดระวังอย่างมาก มิฉะนั้น อาจเข้าไปมี "ส่วน เกี่ยวข้อง" กับ Tax Fraud ได้ _จึงต้องใช้ความระมัดระวังอย่างสูง ข้อสังเกตุ คือ กฎหมายนี้ใช้บังคับตั้งแต่ 2 เมษายน 2560 _ จึงไม่ อาจนำไปใช้กับการกระทำผิดอาญาในอดีตก่อนหน้านี้ได้ แต่ ในทางปฏิบัติ เจ้าหน้าที่รัฐสามารถ "ซักถาม" หรือ "ค้นหา ข้อเท็จจริง" ได้ 96

Pre-M&A: Step-by-step

M&A Contracts

Documentation

M&A: Legal Papers

Deal Closing Due Diligence Pre-M&A **Express of Share Purchase** Legal **Interesting** Agreement **Finance** Non-Disclosure Sale & Purchase **Agreement** Tax Agreement Accounting **Letter of Intent Shareholding** MOU **Agreement Technology Term Sheet Ancillary Contracts Property Commercial Term**

Hierarchy of M&A contracts

- Expression of interesting (EOI)
- LOI & MOU
- Confidential agreement &Non-disclosure agreement
- Sale & PurchaseAgreement



M&A Contract Documentation

Share Deal

Property Deal

M&A

Non-competition

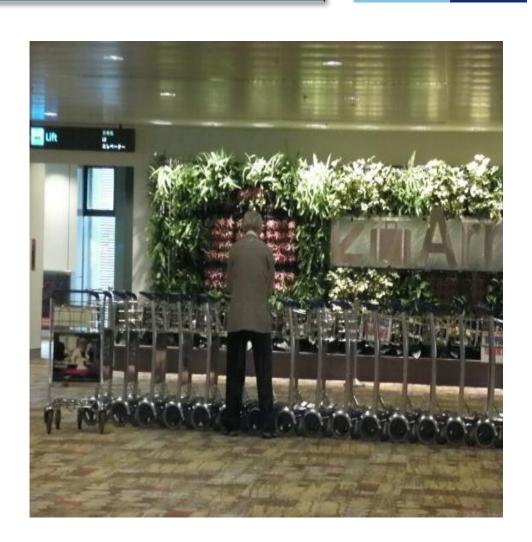
Non-solicitation

Non-Disclosure

Business Deal

Non-competition & Non-solicitation

- 1. Period of restriction:
 - 2 / 5 / 7 years
- 2. Area of restriction:
 - Thailand / ASEAN /
 - Asia
- 3. Cloning mission: 2 years is enough?



M&A: Contracts

Contract	Key Terms	
MOU / LOI	•Initial Commercial Term	
	•M&A Model	
	•Indicative price	
	•Exclusivity	
	•Non-Disclosure	
	•Due Diligence	
	•Legal & Non-Legal Binding	2

M&A: Contracts

Contract	Key Terms	
Sale &	Closing date / Effective date	
Purchase	Condition precedent / Representation & Warranty	
Agreement		
(SPA)	•Term of payment / Installments / Selling price	
	(Net basis ?) / Escrow Account / Milestone of	
	payment	
	Non-competition / Non-solicitation / Non-disclosure	
	•Governing Law / Dispute Resolution 103	

Share purchase transactions

- 1. Individual / Corporate Shareholders
- 2. Deal with pricing
- 3. Validity of share transfer: Share Transfer Instrument
- 4. 2 step of acquisition: Local / Offshore
- 5. Bank transaction / Bridging loan
- 6. Offshore deal closing
- 7. Share Purchase Agreement (SPA)
- 8. Management (Consulting) Service Agreement (MSA)

M&A: Contracts

Contract	Key Terms
Shareholders	BOD Nomination / Authorization / Key
Agreement	Management
(SHA)	•Reserve Matters
	•Repurchase Price / Pricing basis (NBV / EBITDA)
	•Put & Call Options / Drag-Along & Tag-Along
	Deadlock Management / Exit Strategy
	105



Drag-Along Rights: the right of a security holder to force another security holder to sell his or her stock (usually in connection with a sale of the company), provided that the person being dragged receives the same price, terms, and conditions for the security being sold as the person exercising the drag along rights.



Drag along rights facilitate the ability to sell 100 percent of a company's securities to a buyer, thereby eliminating any minority investors. Many buyers are only willing to buy a company that the buyer can completely own. Drag along rights are eliminated in connection with an IPO.

M&A: Key Technical Terms

Tag-Along Right: the right of a minority investor to receive the same benefits as a majority investor. Usually applies to a sale of securities by investors. Also known as 'Co-sale Right' or Tender Offer in the stock market

Shareholding Structure

Board of Director

Management Team

Creditor & Banks

Commercial Contract

- Shareholding Structure (Entry = Exit)
 - Holding Co
 - Onshore
 - Offshore
 - Target Co
 - O New Co
 - **OExisting Co**





- Professional Director
- Counseling Director
- Independent Director
- Executive Director
- Non-Executive Director



- OManagement Team (Lay-off & Double position)
- OCEO: Chief Executive Officer
- OCOO: Chief Operating Officer
- OCFO: Chief Finance Officer / Financial Controller
- OAccounting Director / Manager
- OProcurement Director / Manager
- OFactory Manager



OCreditor & Banks

- Prepayment
- Refinance
- Interest rate adjustment
- Credit facilities
- Collateral
- Credit terms



OCommercial Contract

- Representation & Warranty
- Event of default
- Early termination
- Penalty
- Contract amendment

Post-M&A: Asset Restructure

Buy or Lease ?

Sale & Lease back

Buy or Lease ?

Difference	Buy Fin Lease		Op Lease	
Investment	Huge	-	1	
CAPEX	Depreciation	1	ı	
OPEX	-	/	/	
Accounting	Asset	Asset	Expense	
Tax	Asset	Expense	Expense	
Sunk Cost	/	-	-	
Replaceable	Sale & New Purchase	New Lease	New Lease	
Obsolete	/	-	-	

ผลทางกฎหมาย	เช่า	เช่าซื้อ	เช่า
ภาระภาษี			แบบ Leasing
กรรมสิทธิ์	ไม่โอน	โอนทันทีเมื่อครบ ค่าเช่างวดสุดท้าย	Option ที่จะซื้อ หรือ คืนทรัพย์ที่เช่า _ เมื่อครบสัญญาเช่า
สัญญาเป็นหนังสือ	หลักฐาน จดทะเบียน	ต้องทำเป็นหนังสือ มิฉะนั้น โมฆะ	หลักฐาน
ค่าเสื่อมราคาทางภาษี	ไม่มี	ที่ดินไม่มีค่าเสื่อมฯ ทรัพย์สินอื่นมีค่าเสื่อมฯ	ไม่มี
หักเป็นรายจ่ายทาง ภาษี	ได้	ไม่ได้ (หักค่าเสื่อมแทน)	ได้
VAT	ที่ดิน/อาคารไม่มี VAT ทรัพย์สินอื่นมี VAT	ที่ดินไม่มี VAT ทรัพย์สินอื่นมี VAT	ที่ดิน/อาคารไม่มี VAT ทรัพย์สินอื่นมี VAT
ภาษีหัก ณ ที่จ่าย	5%	ไม่มี	5%
อากรแสตมป์	0.1 % เฉพาะที่ดิน/อาคาร	0.1 % ทรัพย์สินทุกประเภท	0.1 % เฉพาะที่ดิน/อาคาร ¹¹⁷

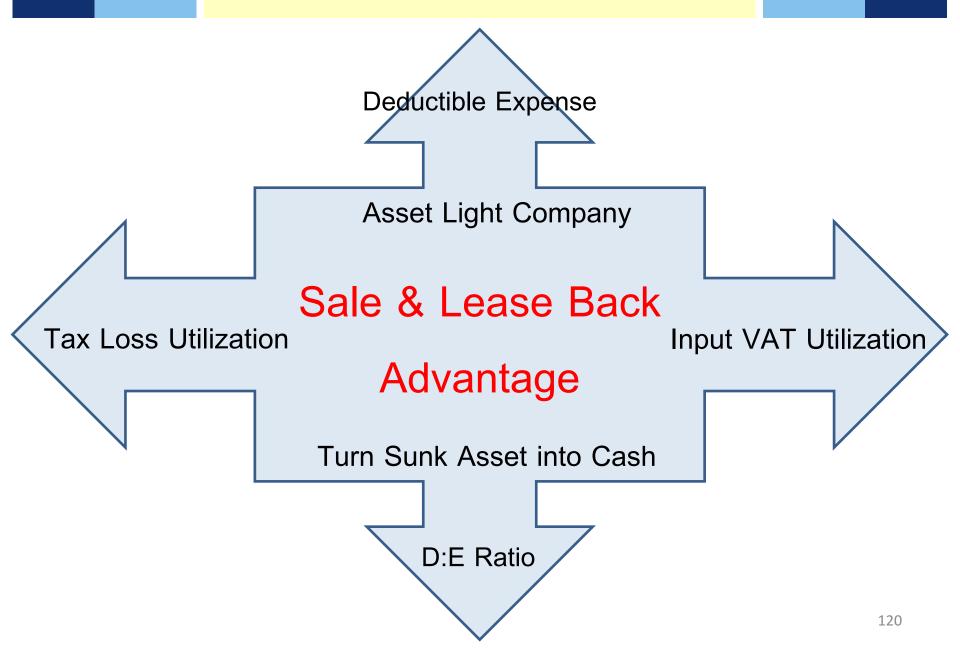
Sale and Lease-back: ข้อดี

- กลายเป็น "บริษัทที่ไม่มีสินทรัพย์ซ่อนมูลค่า"
- ได้ใช้ "รายจ่าย" จากทรัพย์สินซ่อนมูลค่า (Sunk Asset) อีก รอบ (จาก "ค่าเสื่อมราคา" เป็น "ค่าเช่า")
 - ทรัพย์สินซ่อนมูลค่า_เพราะ Net book value เหลือ 1 บาท
 - ทรัพย์สินซ่อนมูลค่า_ไม่สะท้อน "ราคาตลาด" จนกว่าจะ ขายออก (Write-off & Realize Gain/Loss)
- ได้ใช้ "ผลขาดทุนทางภาษี" (Tax Loss) ไม่เกิน 5 ปี
 - เมื่อขายทรัพย์สินหมดค่าเสื่อมราคาออกไปที่ราคาตลาดจะเกิด กำไร

Sale and Lease-back: ข้อดี

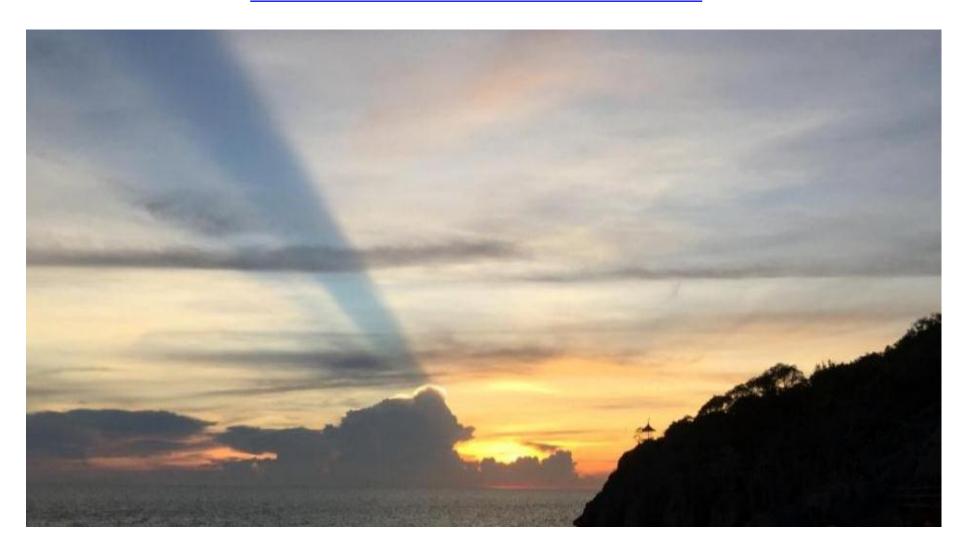
- ขายสังหาริมทรัพย์ _ มี "ภาษีขาย" _ นำมาใช้กับ "ภาษี ซื้อ" ยกยอดมาได้
 - ภาษีซื้อยกยอดมา _ ไม่มีกำหนดเวลา
 - ไม่ต้องขอคืนภาษีซื้อเป็นเงินสด
- ได้เงินสดมาเพิ่มในงบดุลแทนสินทรัพย์ที่ขายออกไป
- ส่งผลให้ "อัตราส่วนระหว่างหนี้ต่อทุน" (D:E Ratio) ดี
 ขึ้น _ เพราะนำเงินสดมาใช้หนี้สินต่าง ๆ ของบริษัท

Sale and Lease-back: ข้อดี



Slide FREE Download

www.taxtanktv.com



Thank You

SIAM CITY LAW OFFICES LIMITED

CHAVALIT & ASSOCIATES LIMITED

SCL TAX CONSULTANTS LIMITED

CHAVALIT & PARTNERS LIMITED
[HUA HIN]



SCL INTERNATIONAL LIMITED

SCL LAW OFFICES LIMITED
[LAO PDR]

SCLH LEGAL & TAX CONSULTANTS LIMITED
[MYANMAR]

SCL LAW OFFICES LIMITED
[CAMBODIA]

Presenter Profile



Chinapat Visuttipat ชินภัทร วิสุทธิแพทย์

Partner SCL Law Group E: chinapat@siamcitylaw.com

Tel: 092-286-4770 LINE ID: chinapat.taxtank

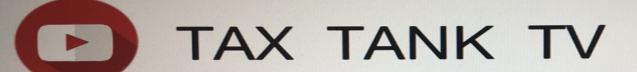
- 1. ประสบการณ์มากกว่า 25 ปีในงานให้คำปรึกษากฎหมาย ด้านภาษีอากร / IPO / M&A ตลอดจนสัญญาทางธุรกิจ รวมถึง Offshore Incorporation / Family Business
- 2. ให้คำปรึกษาแก่ลูกค้าทั้งในไทยและต่างประเทศร่วมกับ Partner อีก 13 คนและที่ ปรึกษากฎหมายอีกกว่า 120 คนผ่านสำนักงานของ SCL ในไทย เมียนม่าร์ / สปป. ลาว / กัมพูชา และ ASEAN
- 3. วิทยากรบรรยายเรื่องสัญญาธุรกิจและภาษีในงานสัมมนาและฝึกอบรม ตลอดเวลากว่า 15 ปี เป็น "อาจารย์พิเศษด้านภาษีอากร" และ กฎหมายธุรกิจใน หลักสูตรปริญญาตรี/โท International Program คณะนิติศาสตร์ / คณะบัญชี
- 4. วิทยากรประจำให้แก่ สถาบันกรรมการไทย (IOD) สมาคมบริษัทจัดการลงทุน (AIMC) ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สภาวิชาชีพบัญชี กระทรวงพาณิชย์ ธนาคารฯ และ สมาคมธุรกิจต่างๆ
- 5. "คณะกรรมการภาษี" ของสภาหอการค้าแห่งประเทศไทย และ "ผู้ไกล่เกลี่ยคดี ภาษี" ประจำศาลภาษีอากรกลาง
- 6. "กรรมการตรวจสอบ" (Audit Committee) บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ

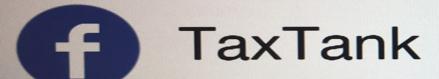
Line ID: chinapat.taxtank



กฎหมายไม่กั๊ก









http://www.taxtanktv.com





